

活動ログが成果に繋がる



# ソーシャルスケジューラー

Salesforce導入企業 必携のグループウェア

rakumoソーシャルスケジューラーは、Salesforce.com社のSFA/CRMアプリケーションやChatterなどと連携し、組織内のコミュニケーションの活性化を実現すると同時に、営業活動をはじめとする活動ログの共有化・可視化を実現し、組織の生産性向上を実現するためのソーシャルグループウェアです。

グループカレンダー

Salesforce 連携

スマートフォン対応

## rakumoソーシャルスケジューラーとは？

rakumoソーシャルスケジューラーを組織で使うことで、Salesforce製品を利用している部署と利用していない部署の間で実現が難しかった人の予定の共有や会議設定、設備予約や会議室予約等のスケジュール管理を一元的に行えるようになるとともに、個々人のプロフィールや顔写真、予定を共有することで、組織内でソーシャルなコミュニケーションを活性化することができます。全員が毎日利用するスケジューラーを利用しながら、自然な形で企業内SNSを利用し、おのずと従業員ソーシャルネットワークの構築が促されます。

また、rakumoソーシャルスケジューラーを通じて記録された活動ログをSalesforceの強力なレポート機能と組み合わせることで、これまで相対化・客観視することの難しかった営業活動の計測・レビューが容易になるため、活動の最適化・効率化などに繋げることができます。

## 組織内の二重管理を低コストで解消

経営層、マネージャー



営業担当者



salesforce sales cloud

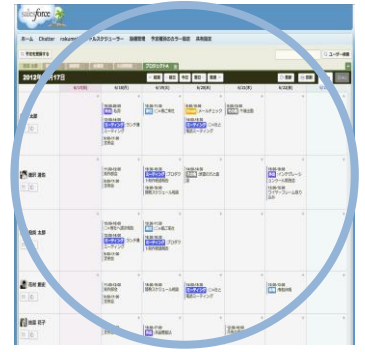
Salesforce  
未導入部門との  
情報共有初期費用  
ゼロ月額900円で  
導入可能間接部門  
コーポレート部門など

**rakumo** ソーシャルスケジューラー  
社内をソーシャルコミュニケーションで活性化する

# rakumoソーシャルスケジューラーの「ここが使いやすい」

## ● グループで使いやすい

rakumoソーシャルスケジューラーは、Google Apps for Work™ 拡張製品市場にてトップシェアを誇る「rakumoカレンダー」で定評のあるUI/UXを踏襲。Salesforce標準のスケジューラーではビジュアル的にも、そして仕様のにも把握しにくい同僚・上司のスケジュールを一般的なグループウェアと同様のレイアウトと情報量で直感的に把握することができます。  
 米国式な閲覧権限設定（部下は上司の予定の詳細にアクセスできない、など）の制限なく、日本の組織に適したデザイン、機能でお使いいただけます。



## ● Salesforce と使いやすい

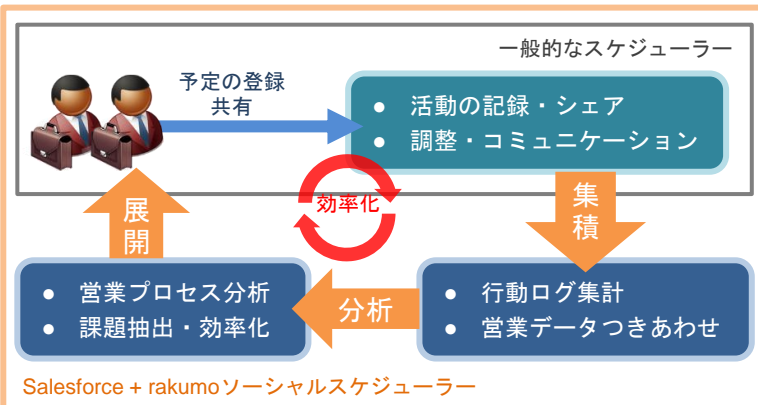
AppExchangeから簡単な作業でインストール可能なrakumoソーシャルスケジューラーは当然ながらSalesforceと連携可能。予定の登録時に自社のSales Cloudに登録されたリード/取引先情報や商談などのカスタムオブジェクトと紐付けられるのはもちろん、管理者によってあらかじめ設定された各種カスタム項目も呼び出して登録が可能\*。  
 また、ソーシャルスケジューラーに登録された予定をChatterに自動で飛ばすことができるので、部下や同僚の行動予定をタイムリーにフォローすることができます。  
 ※ 紐付け可能なデータは同時にご利用になるSalesforce製品のライセンスに影響されます

## ● スマートフォンで使いやすい

rakumoソーシャルスケジューラーは、iOS (iPhone) /Androidに標準で対応。端末にプリインストールされたブラウザから簡単手軽にアクセスできるので、面倒なインストールの必要もなく、導入後即活用できます。  
 会議室などの設備予約を含む、PC版とほぼ同様の機能が利用できるほか、Salesforceに連携させることで、モバイルライセンスの導入なく取引先情報に紐ついたタイムリーな予定調整・登録を外出先から行うことができます。



# rakumoソーシャルスケジューラー導入による業務の改善・効率化



- ✓ 活動を可視化するしくみで日々の報告業務を効率化、正確化すると同時にログを記録
- ✓ Salesforceの強力なレポート機能で行動の分析・改善を可能に（行動ターゲティング）

無料トライアルもご用意しております。詳細は



✉ rakumo-sales@gigei.jp  
 ☎ 03-4582-6073

または

**rakumo**

検索